



**Jeg har givet et overslag i forbindelse med renovering af en lejlighed.**

**Er det korrekt, at et overslag kun må overskrides med 15%?**

Hvis man som entreprenør udarbejder et overslag, er det vigtigt at huske, at et overslag ikke er et tilbud, men i princippet en uforbindende bedømmelse af de sandsynlige omkostninger. Der gælder ingen regel om – hvor AB Forbruger ikke er vedtaget – at et overslag kun må overskrides med en bestemt procentdel.

Man kan også sige, at et overslag er en bekræftelse på, at udføre det pågældende arbejde i regning.

**MEN!** Det er vigtigt at huske, at såfremt man hurtigt bliver klar over, at ens overslag "ikke holder", skal man løbende gøre bygherren opmærksom her på. Det bedste i den forbindelse er, at holde bygherren løbende orienteret – altid fulgt op af en skriftlig "udredning".

Er man i den situation, at det arbejde man udfører, udføres for en privat kunde, hvor AB Forbruger er vedtaget et situationen en anden. For hvis et prisforslag i denne situation overskrides med mere end 15%, skal entreprenøren hurtigst muligt indhente forbrugerens stillingtagen til arbejdets udførelse.

Får man ikke forbrugerens stillingtagen til at prisoverslaget er steget med mere end 15%, har forbrugeren nemlig ikke pligt til at betale det beløb, der kunne være sparet, hvis forbrugerens stillingtagen havde været indhentet.

Yderligere oplysninger hos Lars Tolstrup på 33 55 77 42 eller [lt@kooperationen.dk](mailto:lt@kooperationen.dk)